



Projekt „Wzmocnienie potencjału firm w Śląskim Kłastrze NANO” realizowany w ramach  
Priorytetu VIII – Regionalne Kadry Gospodarki, Poddziałanie 8.1.1 Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki

Uniwersytet Śląski w Katowicach, ul. Bankowa 12, 40-007 Katowice, <http://www.us.edu.pl>

Uniwersytet Śląski  
Dział Logistyki  
ul. Bankowa 12  
40-007 Katowice  
tel. (32) 359 19 07  
mail: [joanna.kozbial@us.edu.pl](mailto:joanna.kozbial@us.edu.pl);  
pok. 104

Katowice 25.03.2014

### Zaproszenie do składania ofert

Niniejsze postępowanie jest prowadzone na podstawie art. 4 pkt. 8 ustawy Prawo Zamówień Publicznych, którego wartość nie przekracza wyrażonej w złotych równowartości 14 000 Euro.

*Usługa realizowana w ramach Projektu „Wzmocnienie potencjału firm w Śląskim Kłastrze NANO” – Priorytet VIII PO KL „Regionalne Kadry Gospodarki”, Działanie 8.1 „Rozwój pracowników i przedsiębiorstw w regionie”, Poddziałanie 8.1.1 „Wspieranie rozwoju kwalifikacji zawodowych i doradztwo dla przedsiębiorstw”, numer umowy UDA-POKL.08.01.01-24-373/13-00, którego celem jest podniesienie konkurencyjności Śląskiego Klastra NANO poprzez wzmocnienie potencjału firm działających w jego obrębie.*

Uniwersytet Śląski zwraca się z uprzejmą prośbą o złożenie ofert na usługę **przygotowania i przeprowadzenia testów kompetencyjnych oraz usługę przeprowadzenia szkoleń specjalistycznych dla pracowników i właścicieli firm wchodzących w skład „Śląskiego Klastra NANO”.**

**Do obowiązków Wykonawcy będzie należało:**

- 1. Przygotowanie, przeprowadzenie wstępnego i końcowego testu kompetencji oraz dokonanie analizy porównawczej testów oraz określenia specyficznych potrzeb szkoleniowych uczestników szkoleń specjalistycznych.**

Pod pojęciem **wstępnego testu kompetencji** Zamawiający rozumie przygotowanie i przeprowadzenie testu pozwalającego zdiagnozować poziom wiedzy oraz specyficzne potrzeby szkoleniowe Uczestników szkoleń w następujących obszarach tematycznych: ochrona i wycena kapitału intelektualnego w sektorze NANO, finansowanie projektów nanotechnologicznych, komercjalizacja projektów nanotechnologicznych, sprzedaż i brokering nanotechnologii. Określenie poziomu wiedzy pozwoli doprecyzować programy szkoleniowe oraz umożliwi sprawdzenie przyrostu wiedzy w projekcie.



Projekt „Wzmocnienie potencjału firm w Śląskim Kłastrze NANO” realizowany w ramach  
Priorytetu VIII – Regionalne Kadry Gospodarki, Poddziałanie 8.1.1 Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki

Uniwersytet Śląski w Katowicach, ul. Bankowa 12, 40-007 Katowice, <http://www.us.edu.pl>

Pod pojęciem **końcowego testu kompetencji** Zamawiający rozumie przygotowanie i przeprowadzenie testu pozwalającego określić przyrost wiedzy jaki nastąpił w wyniku uczestniczenia w szkoleniach w następujących obszarach tematycznych (forma posttestu oparta na preteście): ochrona i wycena kapitału intelektualnego w sektorze NANO, finansowanie projektów nanotechnologicznych, komercjalizacja projektów nanotechnologicznych, sprzedaż i brokering nanotechnologii.

Wykonawca usługi zobowiązany będzie do przygotowania projektu wstępnych i końcowych testów kompetencyjnych zgodnie z wymaganiami Zamawiającego i przedstawienia ich do akceptacji Zamawiającemu w ciągu 14 dni od daty zawarcia umowy. Zamawiający ma prawo zgłosić uwagi do przedstawionego materiału w terminie do 3 dni licząc od otrzymania materiałów. Wykonawca jest zobowiązany uwzględnić uwagi Zamawiającego w ciągu 2 dni od dnia ich zgłoszenia.

Termin realizacji przedmiotu zapytania: przeprowadzenie wstępnego testu kompetencji – II kwartał 2014 r., przeprowadzenie końcowego testu kompetencji – IV kwartał 2014 r. Strony ustalą terminy testów - 14 dni od daty zawarcia umowy.

**Wszystkie składowe zamówienia (wstępny test kompetencji, 4 szkolenia, końcowy test kompetencji oraz analiza porównawcza testów) muszą zostać zrealizowane do 30.11.2014r.**

Miejsce realizacji przedmiotu zamówienia: budynki Uniwersytetu Śląskiego w Katowicach i/lub siedzibach wybranych firm, których pracownicy biorą udział w szkoleniach (obszar województwa śląskiego). Dokładne miejsca realizacji zadania zostaną uzgodnione z Wykonawcą w ciągu 14 dni od dnia zawarcia Umowy. Zamawiający zapewni salę wykładową wraz z wyposażeniem.

Testy kompetencyjne zostaną przeprowadzone dla grupy maksymalnie 45 osób (w podziale na 3 grupy), uczestników szkoleń w ramach Projektu „Wzmocnienie potencjału firm w Śląskim Kłastrze NANO”.

Wykonawca zobowiązany jest dostarczyć koordynatorowi projektu oryginały wstępnych i końcowych testów kompetencyjnych w wersji papierowej wraz z protokołami odbioru.

Po zakończeniu analizy porównawczej Wykonawca przekazuje testy i analizę Zamawiającemu wraz z protokołem odbioru.



## 2) Przygotowanie i przeprowadzenie następujących szkoleń specjalistycznych:

### I. Ochrona i wycena kapitału intelektualnego w sektorze firm nanotechnologicznych:

- ✓ **Termin realizacji szkolenia:** II –IV kwartał 2014r. (do 30.11.2014r). Harmonogram szkoleń Strony określa w terminie do 14 dni licząc od daty zawarcia umowy.
- ✓ **Miejsce realizacji szkolenia:** budynki Uniwersytetu Śląskiego w Katowicach i/lub siedziby wybranych firm, których pracownicy stanowią uczestników Projektu). Zamawiający zapewni salę wykładową wraz z wyposażeniem (laptop, rzutnik, tablica flipchartowa).
- ✓ **Uczestnicy szkolenia:** pracownicy i właściciele firm wchodzących w skład Śląskiego Klastra NANO – maksymalna (łączna) liczba uczestników szkolenia: 45 osób.
- ✓ Szkolenie prowadzone w ramach 3 grup szkoleniowych – maksymalna liczba uczestników szkolenia w grupie: 15 osób.
- ✓ Czas trwania szkolenia: 16h/grupę (łącznie szkolenie dla 3 grup: 48h). Godzina liczona jako 60 minut.
- ✓ Wykonawca zobowiązany jest przygotować i dostarczyć wszystkim uczestnikom szkolenia oraz koordynatorowi projektu materiały szkoleniowe w postaci drukowanej bądź multimedialnej.
- ✓ Zamawiający nabywa od Wykonawcy autorskie prawa majątkowe do materiałów szkoleniowych bezterminowo, na zasadzie wyłączności.
- ✓ Wymagany minimalny zakres tematyczny szkolenia:
  - a) ochrona i wycena kapitału intelektualnego w firmach sektora NANO – podstawowe zagadnienia prawne i przykłady najlepszych praktyk,
  - b) uprawnienia wynikające z posiadania praw wyłącznych – zarządzanie zmianą w firmie w oparciu o własność intelektualną,
  - c) kształtowanie umiejętności korzystania z dostępnych źródeł informacji patentowej, badania patentowe, czym są i czemu służą,
  - d) sposoby ochrony wynalazków w firmie – przykłady dobrych i złych praktyk na rynku,
  - e) wybrane strategie ochrony dóbr intelektualnych w firmach,
  - f) prawne aspekty współpracy nauki i biznesu,
  - g) rodzaje umów i regulaminów niezbędnych na etapie tworzenia i komercjalizacji wynalazków.



## II. Finansowanie projektów w dziedzinie nanotechnologii:

- ✓ **Termin realizacji szkolenia:** II –IV kwartał 2014r. (do 30.11.2014r). Harmonogram szkoleń Strony określa w terminie do 14 dni licząc od daty zawarcia umowy.
- ✓ **Miejsce realizacji szkolenia:** budynki Uniwersytetu Śląskiego w Katowicach i/lub siedziby wybranych firm, których pracownicy stanowią uczestników Projektu). Zamawiający zapewni salę wykładową wraz z wyposażeniem (laptop, rzutnik, tablica flipchartowa).
- ✓ **Uczestnicy szkolenia:** pracownicy i właściciele firm wchodzących w skład Śląskiego Klastra NANO – maksymalna (łącznie) liczba uczestników szkolenia: 45 osób.
- ✓ Szkolenie prowadzone w ramach 3 grup szkoleniowych – maksymalna liczba uczestników szkolenia w grupie: 15 osób.
- ✓ Czas trwania szkolenia: 16h/grupę (łącznie szkolenie dla 3 grup: 48h). Godzina liczona jako 60 minut.
- ✓ Wykonawca zobowiązany jest przygotować i dostarczyć wszystkim uczestnikom szkolenia oraz koordynatorowi projektu materiały szkoleniowe w postaci drukowanej bądź multimedialnej.
- ✓ Zamawiający nabywa od Wykonawcy autorskie prawa majątkowe do materiałów szkoleniowych bezterminowo, na zasadzie wyłączności.
- ✓ Wymagany minimalny zakres tematyczny szkolenia:
  - a) publiczne oferty finansowania przedsięwzięć innowacyjnych w firmach – inicjatywy i programy adresowane do firm sektora nanotechnologicznego:
    1. Narodowe Centrum Badań i Rozwoju,
    2. Narodowe Centrum Nauki,
    3. Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości,
    4. fundacje i stowarzyszenia wspierające rozwój przedsiębiorczości wysokiej techniki w Polsce,
    5. oferty polskich parków technologicznych, centrów transferu technologii i innych instytucji otoczenia biznesu,
    6. oferty regionalne – inicjatywy władz samorządowych i ich agend wykonawczych,
  - b) regulaminy konkursowe – jak czytać, na co zwracać uwagę,
  - c) struktura wniosków i ofert konkursowych – wymagania i oczekiwania grantodawców a przepisy wprowadzone na gruncie prawa krajowego i unijnego,



Projekt „Wzmocnienie potencjału firm w Śląskim Kłastrze NANO” realizowany w ramach  
Priorytetu VIII – Regionalne Kadry Gospodarki, Poddziałanie 8.1.1 Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki

Uniwersytet Śląski w Katowicach, ul. Bankowa 12, 40-007 Katowice, <http://www.us.edu.pl>

- d) programy wspierające internacjonalizację działalności B+R i wdrożeniowej firm sektora nanotechnologicznego,
- e) finansowanie prac B+R i wdrożeniowych ze środków publicznych *versus* prywatnych.

### III. Sposoby komercjalizacji nanotechnologii w przedsiębiorstwach:

- ✓ **Termin realizacji szkolenia:** II –IV kwartał 2014r. (do 30.11.2014r). Harmonogram szkoleń Strony określa w terminie do 14 dni licząc od daty zawarcia umowy.
- ✓ **Miejsce realizacji szkolenia:** budynki Uniwersytetu Śląskiego w Katowicach i/lub siedziby wybranych firm, których pracownicy stanowią uczestników Projektu). Zamawiający zapewni salę wykładową wraz z wyposażeniem (laptop, rzutnik, tablica flipchartowa).
- ✓ **Uczestnicy szkolenia:** pracownicy i właściciele firm wchodzących w skład Śląskiego Klastra NANO – maksymalna (łącznie) liczba uczestników szkolenia: 45 osób.
- ✓ Szkolenie prowadzone w ramach 3 grup szkoleniowych – maksymalna liczba uczestników szkolenia w grupie: 15 osób.
- ✓ Czas trwania szkolenia: 16h/grupę (łącznie szkolenie dla 3 grup: 48h). Godzina liczona jako 60 minut.
- ✓ Wykonawca zobowiązany jest przygotować i dostarczyć wszystkim uczestnikom szkolenia oraz koordynatorowi projektu materiały szkoleniowe w postaci drukowanej bądź multimedialnej.
- ✓ Zamawiający nabywa od Wykonawcy autorskie prawa majątkowe do materiałów szkoleniowych bezterminowo, na zasadzie wyłączności.
- ✓ Wymagany minimalny zakres tematyczny szkolenia:
  - a) sposoby komercjalizacji wyników prac B+R i technologii w sektorze firm nanotechnologicznych – przykłady najlepszych praktyk,
  - b) umowy o współpracy między firmami a organizacjami badawczymi,
  - c) źródła finansowania działań komercjalizacyjnych na rynkach wysokich technologii w Polsce i w UE,
  - d) oferty inwestorów prywatnych a szanse komercjalizacji produktów i usług,
  - e) komercjalizacja wiedzy i technologii częścią strategii rozwoju firmy.



#### IV. Sprzedaż i brokering w sektorze firm nanotechnologicznych:

- ✓ **Termin realizacji szkolenia:** II –IV kwartał 2014r. (do 30.11.2014 r). Harmonogram szkoleń Strony określa w terminie do 14 dni licząc od daty zawarcia umowy.
- ✓ **Miejsce realizacji szkolenia:** budynki Uniwersytetu Śląskiego w Katowicach i/lub siedziby wybranych firm, których pracownicy stanowią uczestników Projektu). Zamawiający zapewni salę wykładową wraz z wyposażeniem (laptop, rzutnik, tablica flipchartowa).
- ✓ **Uczestnicy szkolenia:** pracownicy i właściciele firm wchodzących w skład Śląskiego Klastra NANO – maksymalna (łącznie) liczba uczestników szkolenia: 45 osób.
- ✓ Szkolenie prowadzone w ramach 3 grup szkoleniowych – maksymalna liczna uczestników szkolenia w grupie: 15 osób.
- ✓ Czas trwania szkolenia: 16h/grupę (łącznie szkolenie dla 3 grup: 48h). Godzina liczona jako 60 minut.
- ✓ Wykonawca zobowiązany jest przygotować i dostarczyć wszystkim uczestnikom szkolenia oraz koordynatorowi projektu materiały szkoleniowe w postaci drukowanej bądź multimedialnej.
- ✓ Zamawiający nabywa od Wykonawcy autorskie prawa majątkowe do materiałów szkoleniowych bezterminowo, na zasadzie wyłączności.
- ✓ Wymagany minimalny zakres tematyczny szkolenia:
  - a) kreowanie silnej marki na rynkach wysokich technologii,
  - b) poszukiwanie parterów do prac B+R i kontrahentów biznesowych – źródła danych i podmioty wspierające (przegląd najlepszych praktyk i ofert),
  - c) rozwijanie powiązań kooperacyjnych w ramach inicjatyw klastrowych – wartość dodana z bycia członkiem klastra,
  - d) broker technologii – zarządzanie zmianą technologiczną w firmie.

#### Wymagania związane z realizacją szkoleń specjalistycznych:

Wykonawca zobowiązany będzie do wystawienia **certyfikatów** potwierdzających udział każdego Uczestnika w 4 szkoleniach specjalistycznych i zakres nabytej przez niego wiedzy. Wzór certyfikatu Wykonawca uzgodni z Zamawiającym w ciągu 21 dni od dnia zawarcia umowy. Wykonawca przekaze Uczestnikom zaakceptowane certyfikaty po zakończeniu całego cyklu szkoleń oraz zapewni listę potwierdzającą odbiór niniejszych certyfikatów przez uczestników. Kopię certyfikatów oraz oryginał listy potwierdzającej ich odbiór Wykonawca przekaze Zamawiającemu w terminie do 7 dni od dnia zakończenia ostatniego szkolenia.



Projekt „Wzmocnienie potencjału firm w Śląskim Kłastrze NANO” realizowany w ramach  
Priorytetu VIII – Regionalne Kadry Gospodarki, Poddziałanie 8.1.1 Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki

Uniwersytet Śląski w Katowicach, ul. Bankowa 12, 40-007 Katowice, <http://www.us.edu.pl>

Zamawiający dostarczy Wykonawcy wersję elektroniczną wzoru listy obecności oraz dziennika zajęć w terminie 14 dni od daty zawarcia umowy, a Wykonawca zobowiązany jest do wydruku dziennika zajęć oraz listy obecności na każdy dzień szkolenia i zebrania podpisów uczestników na wersji papierowej i dostarczenia oryginałów dokumentów po zakończeniu każdych zajęć w terminie do 4 dni licząc od zakończenia zajęć do osoby wskazanej przez Zamawiającego.

Osoby prowadzące szkolenia zobowiązane są do bieżącego uzupełniania ewidencji czasu pracy w miesiącach, w których będą prowadziły szkolenia w ramach projektu i dołączenie ich do protokołu odbioru za dany miesiąc. Wzór ewidencji przekaże Zamawiający Wykonawcy w terminie do 14 dni od dnia zawarcia Umowy.

#### **Warunki udziału w postępowaniu :**

#### **Potencjał techniczny (osoby zdolne do wykonania zamówienia):**

Warunek zostanie spełniony jeśli Wykonawca wykaże, że dysponuje lub będzie dysponował **5 osobami**, z których każda łącznie spełnia warunki określone dla danej osoby:

1. **1 osobą** (osoba przygotowująca i przeprowadzająca testy kompetencyjne), która:
  - a) posiada co najmniej 3-letnie doświadczenie zawodowe (w pracy badawczej i/lub w prowadzeniu szkoleń) związane z zakresem tematycznym szkoleń wymienionych w opisie przedmiocie zamówienia,
  - b) posiada wykształcenie wyższe ekonomiczne i/lub techniczne i/lub prawnicze
  - c) posiada doświadczenie w przygotowaniu i przeprowadzaniu testów kompetencyjnych – przygotowała i przeprowadziła co najmniej 1 test kompetencyjny
  
2. **1 osobą** (osoba prowadząca szkolenie "Ochrona i wycena kapitału intelektualnego w sektorze nano"), która:
  - a) posiada co najmniej 3-letnie doświadczenie wynikające z pracy badawczej i/lub doświadczeń zawodowych w zakresie ochrony i wyceny kapitału intelektualnego
  - b) posiada wykształcenie wyższe prawnicze
  - c) posiada ukończone studia podyplomowe i/lub kurs i/lub szkolenie z zakresu prawnych aspektów ochrony oraz komercjalizacji wynalazków i wyników prac B+R





Projekt „Wzmocnienie potencjału firm w Śląskim Klastrze NANO” realizowany w ramach  
Priorytetu VIII – Regionalne Kadry Gospodarki, Poddziałanie 8.1.1 Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki

Uniwersytet Śląski w Katowicach, ul. Bankowa 12, 40-007 Katowice, <http://www.us.edu.pl>

- d) przeprowadziła co najmniej 2 szkolenia dla co najmniej 10 osobowej grupy uczestników z zakresu ochrony i wyceny kapitału intelektualnego w ciągu ostatnich 5 lat poprzedzających złożenie oferty.

Do oferty cenowej należy załączyć CV naukowe/zawodowe prowadzącego szkolenie oraz wykaz zrealizowanych szkoleń.

3. **1 osobą** (osoba prowadząca szkolenie "Finansowanie projektów nanotechnologicznych"), która:

- a) posiada co najmniej 3-letnie doświadczenie wynikające z pracy badawczej i/lub doświadczeń zawodowych w zakresie finansowania projektów badań podstawowych, aplikacyjnych i prac rozwojowych w dziedzinie wysokich technologii
- b) posiada wykształcenie wyższe ekonomiczne i/lub techniczne
- c) posiada ukończone studia podyplomowe i/lub kurs i/lub szkolenie z zakresu finansowania przedsięwzięć innowacyjnych w firmach
- d) przeprowadziła co najmniej 2 szkolenia dla co najmniej 10 osobowej grupy uczestników z finansowania projektów badań podstawowych, aplikacyjnych i prac rozwojowych w dziedzinie wysokich technologii w ciągu ostatnich 5 lat poprzedzających złożenie oferty

Do oferty cenowej należy załączyć CV naukowe/zawodowe prowadzącego szkolenie oraz wykaz zrealizowanych szkoleń.

4. **1 osobą** (osoba prowadząca szkolenie "Sposoby komercjalizacji nanotechnologii"), która:

- a) posiada co najmniej 3-letnie doświadczenie wynikające z pracy badawczej i/lub doświadczeń zawodowych w zakresie komercjalizacji wyników prac B+R i nowych technologii
- b) posiada wykształcenie wyższe ekonomiczne i/lub techniczne
- c) posiada ukończone studia podyplomowe i/lub kurs i/lub szkolenie z zakresu aspektów związanych z prowadzeniem prac naukowych i komercjalizacyjnych
- d) przeprowadziła co najmniej 2 szkolenia dla co najmniej 10 osobowej grupy uczestników z zakresu komercjalizacji wyników prac B+R i nowych technologii w ciągu ostatnich 5 lat poprzedzających złożenie oferty.





Projekt „Wzmocnienie potencjału firm w Śląskim Kłastrze NANO” realizowany w ramach  
Priorytetu VIII – Regionalne Kadry Gospodarki, Poddziałanie 8.1.1 Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki

Uniwersytet Śląski w Katowicach, ul. Bankowa 12, 40-007 Katowice, <http://www.us.edu.pl>

Do oferty cenowej należy załączyć CV naukowe/zawodowe prowadzącego szkolenie oraz wykaz zrealizowanych szkoleń.

5. **1 osobą** (osoba prowadząca szkolenie "Sprzedaż i brokering nanotechnologii"), która:

- a) posiada co najmniej 3-letnie doświadczenie wynikające z pracy badawczej i/lub doświadczeń zawodowych w zakresie zarządzania zmianą w firmach, doradztwa biznesowego lub technologicznego świadczonego na rzecz przedsiębiorców z sektora wysokiej techniki,
- b) posiada wykształcenie wyższe ekonomiczne i/lub techniczne
- c) posiada ukończone studia podyplomowe i/lub kurs i/lub szkolenie z zakresu konsultingu biznesowego i/lub technologicznego
- d) przeprowadziła co najmniej 2 szkolenia dla co najmniej 10 osobowej grupy uczestników z zakresu zarządzania zmianą w firmie w sektorze firm wysokiej techniki w ciągu ostatnich 5 lat poprzedzających złożenie oferty.

Do oferty cenowej należy załączyć CV naukowe/zawodowe prowadzącego szkolenie oraz wykaz zrealizowanych szkoleń.

**Wykonawca winien wykazać, iż dysponuje 5 osobami spełniającymi warunki udziału określone dla poszczególnych osób. Zamawiający uzna, iż Wykonawca spełnia warunki udziału w postępowaniu również w sytuacji, kiedy wykaże mniejszą ilość osób zdolnych do wykonania zamówienia przy założeniu, że jedna z wymienionych osób spełnia łącznie warunki udziału określone dla więcej niż jednej osoby.**

#### **WARUNKI DO UMOWY:**

Podstawą wystawienia faktury/rachunku i zapłaty Wykonawcy za wykonane usługi będą podpisane przez Strony bez uwag protokoły odbioru usługi:

- protokół odbioru z początkowego testu kompetencyjnego
- protokół odbioru z końcowego testu kompetencyjnego
- miesięczne protokoły odbioru z przeprowadzonych godzin szkoleń (załącznikiem: listy obecności, dzienniki zajęć, ewidencja czasu pracy za dany miesiąc).



Projekt „Wzmocnienie potencjału firm w Śląskim Kłastrze NANO” realizowany w ramach  
Priorytetu VIII – Regionalne Kadry Gospodarki, Poddziałanie 8.1.1 Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki

Uniwersytet Śląski w Katowicach, ul. Bankowa 12, 40-007 Katowice, <http://www.us.edu.pl>

Uwaga: Płatność za usługę szkoleniową w oparciu o faktyczną ilość zrealizowanych godzin szkolenia.

Płatność przelewem w ciągu 14 dni od otrzymania przez Zamawiającego prawidłowo wystawionego rachunku/faktury.

#### KRYTERIUM OCENY OFERT:

**cena – 100%**

Za najkorzystniejszą zostanie uznana oferta o najniższej całkowitej wartości brutto usługi.

#### OPIS SPOSOBU OBLICZANIA CENY:

- 1) Na formularzu oferty należy przedstawić jednostkową cenę brutto godziny szkolenia, ceny brutto za przeprowadzenie początkowego oraz końcowego testu kompetencyjnego oraz całkowitą wartość usługi (wartość oferty).
- 2) Wartość oferty należy podać w polskich złotych z dokładnością do dwóch miejsc po przecinku.
- 3) Cena oferty winna zawierać wszelkie koszty jakie ponosi Wykonawca w celu właściwej realizacji przedmiotu umowy, w szczególności zawierać: koszt przeprowadzenia szkolenia, koszt materiałów szkoleniowych, koszt przygotowania i przeprowadzenia testów kompetencyjnych, koszty dojazdów Wykonawcy na miejsce szkolenia oraz podatek VAT.

#### TERMIN I SPOSÓB SKŁADANIA OFERT:

Ofertę wraz z dokumentami prosimy przesłać mailem ([joanna.kozbial@us.edu.pl](mailto:joanna.kozbial@us.edu.pl)) lub dostarczyć osobiście (ul. Bankowa 12, Katowice, pok. 104) w nieprzekraczalnym terminie do  
**dnia 1.04.2014 r do godziny 12:00.**

Wykonawca winien złożyć następujące dokumenty:

- ofertę - **załącznik nr 1**
- kopii aktualnego odpisu z właściwego rejestru albo aktualnego zaświadczenia o wpisie do ewidencji działalności gospodarczej (KRS, Zaświadczenie o działalności gospodarczej lub inny dokument powołujący) mówiącego w szczególności o przedmiocie działalności oraz sposobie reprezentacji (firma)



Projekt „Wzmocnienie potencjału firm w Śląskim Kłastrze NANO” realizowany w ramach Priorytetu VIII – Regionalne Kadry Gospodarki, Poddziałanie 8.1.1 Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki

Uniwersytet Śląski w Katowicach, ul. Bankowa 12, 40-007 Katowice, <http://www.us.edu.pl>

- kopii stosownego pełnomocnictwa - w przypadku podpisywania umowy przez osoby inne niż wymienione w dokumencie powyższym jako upoważnione do reprezentacji (firma)
- oświadczenie osoby fizycznej (osoba fizyczna)- **załącznik nr 2**
- oświadczenia o spełnieniu warunków udziału w postępowaniu – **załącznik nr 3**
- wykaz osób, które będą uczestniczyć w wykonywaniu zamówienia – **załącznik nr 4**
- wykaz doświadczenia w zakresie przeprowadzonych szkoleń - **załącznikiem 5**
- **CV** prowadzących szkolenia

#### **UWAGI KOŃCOWE**

1. Zamawiający zastrzega sobie prawo odstąpienia bądź unieważnienia zapytania ofertowego bez podania przyczyny w przypadku zaistnienia okoliczności nieznanych Zamawiającemu w dniu sporządzania niniejszego zapytania Ofertowego.
2. Oferent może wprowadzić zmiany w złożonej ofercie lub ją wycofać, pod warunkiem, że uczyni to przed upływem terminu składania ofert. Zarówno zmiana, jak i wycofanie oferty, wymagają zachowania formy pisemnej.
3. Oferty złożone po terminie lub w inny sposób niż określony w niniejszym zapytaniu nie zostaną rozpatrzone.
4. Zamawiający może zwrócić się do Wykonawcy o wyjaśnienie treści oferty lub dokumentów wymaganych od Wykonawcy.
5. Oferenci, których oferta zostanie wybrana, zostaną poinformowani pisemnie (drogą elektroniczną).
6. Zamawiający zastrzega sobie możliwość wyboru kolejnej wśród najkorzystniejszych ofert, jeżeli Oferent, którego oferta zostanie wybrana jako najkorzystniejsza, uchyli się od zawarcia umowy w przedmiocie realizacji przedmiotu niniejszego zamówienia.

sprawę prowadzi:

Joanna Koźbiał



**KAPITAŁ LUDZKI**  
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI

  
**UNIwersYTET ŚLĄSKI**  
W KATOWICACH

**UNIA EUROPEJSKA**  
EUROPEJSKI  
FUNDUSZ SPOŁECZNY



Projekt „Wzmocnienie potencjału firm w Śląskim Kłastrze NANO” realizowany w ramach  
Priorytetu VIII – Regionalne Kadry Gospodarki, Poddziałanie 8.1.1 Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki

---

Uniwersytet Śląski w Katowicach, ul. Bankowa 12, 40-007 Katowice, <http://www.us.edu.pl>

---